

¿Por qué franquiciarse?

Actualmente, el modelo de negocio de franquicia es la forma de expansión de su empresa o negocio más fiable y segura económicamente, sin que ello suponga la inexistencia de riesgos. La decisión de hacer que tu empresa pueda ofrecer el método y modelo de negocio a otras personas debe estar probado y por supuesto auditado y asesorado por profesionales que le guíen en el desarrollo material y burocrático que conlleva la puesta en marcha.

- Al tomar la decisión de expandir su empresa mediante franquicia hará que su marca sea mucho más conocida, con lo que ya obtiene un rendimiento publicitario.
- Consigue unas compras mayores a proveedores, por lo que, bien asesorado puede obtener un mayor descuento en la adquisición de mercaderías.
- Hace que los demás asuman el riesgo de puesta inicial de la empresa, por lo que ahorra económicamente.
- La inversión para un proyecto de este tipo es mínimo, y además es completamente recuperable normalmente en la puesta en marcha de las dos primeras franquicias
- Existen subvenciones en prácticamente todas las comunidades para el desarrollo y expansión de las franquicias
- Para el franquiciado siempre va a ser más rentable pertenecer a una marca con proyección y con garantías que empezar de cero cualquier modelo de negocio.